

Inhalte

Optionales Einstiegsmodul

- Grundlagen kaufmännischer Schriftverkehr und kaufmännisches Rechnen
- Grundlagen EDV und Betriebswirtschaftslehre

Ausbildungsabschnitt I

- Kaufmännische Kernkompetenzen
- Warenwirtschaft und Verkauf
- Beschaffungs- und Lagerungsprozesse

> Abschluss: Verkäufer/in (IHK)

- in den Wahlqualifikationen: Sicherstellung der Warenpräsenz oder Beratung von Kunden

Zusätzlich: Ausbildungsabschnitt II

- Finanzwirtschaft und Einzelhandelsprozesse

> Abschluss: Kaufleute im Einzelhandel (IHK)

- in den Wahlqualifikationen: Beratung von Kunden, Sicherstellung der Warenpräsenz, Beschaffung von Waren, kaufmännische Steuerung und Kontrolle sowie Marketingmaßnahmen



Unsere Standorte | www.ial.de



Das IAL ist
deutschlandweit an
35 Standorten vertreten



Besuchen Sie uns
auf unserer Website:
ial.de

Wir freuen uns darauf, Sie kennen zu lernen!



Umschulungen | Verkäufer, Kaufleute im Einzelhandel



SAP®
Bildungs-
partner

Umschulung in den Ausbildungsberufen

Verkäufer/in Kaufleute im Einzelhandel

*mit Prüfung vor der IHK und Zusatzqualifikation
in Englisch (Wirtschaftsenglisch)*

in Teil- und Vollzeit

Das IAL ist ein Träger für die Förderung der beruflichen Weiterbildung, zugelassen nach AZAV durch die CERTQUA, einer von der Deutschen Akkreditierungsstelle GmbH (DAKkS) anerkannten Zertifizierungsstelle.

Alle Angaben gelten für w/m/d gleichermaßen.

Berufsbild

Das Tätigkeitsfeld einer Verkäuferin, eines Verkäufers beschränkt sich nicht nur auf das Verkaufen, sondern ist vielseitiger: Verkäufer nehmen Waren an, organisieren die sachgerechte Lagerung der Waren und kontrollieren den Warenbestand auf Menge und Qualität. Sie bereiten den Verkauf vor und zeichnen Waren aus. Sie beraten ihre Kunden und nehmen Beschwerden entgegen. Außerdem kassieren sie, stellen Quittungen und Rechnungen aus und erstellen Kassenberichte. Des Weiteren wirken sie bei Werbemaßnahmen mit, gestalten Verkaufsräume und organisieren Sonderaktionen.

Das Tätigkeitsfeld von Kaufleuten im Einzelhandel ist weiter gefasst. Es beinhaltet nicht nur die bereits genannten Bereiche, sondern umfasst zudem betriebswirtschaftliche Aufgaben im Personal- und Rechnungswesen.

Berufliche Einsatzfelder

- Fachgeschäfte im Einzelhandel
- Supermärkte
- Kaufhäuser
- Versandhandel



Der Aufbau – modular und zielführend

Das IAL hat langjährige Erfahrung in der erwachsenengerechten beruflichen Weiterbildung. Unser Konzept berücksichtigt die speziellen Anforderungen des beruflichen Alltags der einzelnen Ausbildungsberufe und ist deshalb so erfolgreich. Die kombinierte Umschulungsmaßnahme Verkäufer/in, Kaufleute im Einzelhandel ermöglicht Ihnen, je nach Eignung und Interesse den für Sie geeigneten Ausbildungsberuf auszuwählen. Zunächst können Sie das Einstiegsmodul kaufmännische Kernkompetenzen absolvieren. Hier liegt der Schwerpunkt auf der Vermittlung von kaufmännischen Grundlagen sowie EDV-Basiskenntnissen. Nach dem Einstiegsmodul folgen die Module Warenwirtschaft und Verkauf sowie Beschaffungs- und Lagerungsprozesse. Im Anschluss können Sie den IHK-Abschluss Verkäufer/in erwerben oder das Aufbaumodul Finanzwirtschaft und Einzelhandelsprozesse absolvieren. Dieses Aufbaumodul ermöglicht Ihnen, sich für den IHK-Abschluss Kaufleute im Einzelhandel zu qualifizieren.

Unterrichtsmethodik

In dieser Maßnahme unterrichten unsere Fachdozenten interaktiv via dem Virtuellen Klassenzimmer. Der Unterricht findet in Echtzeit statt und Sie können wie gewohnt mit dem Dozent kommunizieren. Auch das Lernen in Gruppen und Projektarbeiten sind integraler Bestandteil des Kurses. Parallel werden Sie in Ihrer Niederlassung von den Ausbildern betreut und erhalten bei Bedarf gezielten Nachhilfeunterricht. Zur Lernunterstützung erhalten Sie ein Tablet während Ihrer Umschulung. Grundsätzlich besteht die Möglichkeit, an festen Tagen von zuhause am Unterricht teilzunehmen. Die Voraussetzungen hierfür erläutern wir Ihnen gerne bei einem persönlichen Beratungsgespräch.

Praxisphasen

Die in den Ausbildungsgängen vorgeschriebenen Praxisphasen absolvieren Sie in geeigneten Unternehmen. Dabei profitieren Sie von unseren langjährigen und guten Kontakten zu ausbildungsberechtigten Unternehmen in der Region. Selbstverständlich unterstützen wir Sie bei Ihrer Bewerbung.

Abschluss / Zertifikate

- Prüfung vor der IHK in dem jeweils gewählten Ausbildungsberuf
- IAL-Zertifikat nach jedem Ausbildungsabschnitt
- Wirtschaftsenglisch Zertifikat von Pearson Versant (nach erfolgreicher Prüfung)

> IAL

Das IAL ist ein Träger für die Förderung der beruflichen Weiterbildung, zugelassen nach AZAV durch die CERTQUA, einer von der Deutschen Akkreditierungsstelle GmbH (DAKkS) anerkannten Zertifizierungsstelle.

> Zielgruppe

Die Maßnahme richtet sich an interessierte Personen, die aufgrund ihres Alters, fehlender Berufserfahrung, gesundheitlicher Einschränkung, fehlender Berufsausbildung und/oder lückenhafter Erwerbsbiografie Schwierigkeiten bei der Suche nach einem Arbeitsplatz haben

> Kosten

auf Anfrage

> Förderung

Bei Vorliegen entsprechender persönlicher Voraussetzungen ist eine Förderung durch die Agentur für Arbeit, die Jobcenter und andere Kostenträger möglich.

> Dauer

Verkäufer

- Vollzeit: 16 Monate
- Teilzeit: 22 Monate / mit optionalem Einstiegsmodul 24 Monate

Kaufleute im Einzelhandel

- Vollzeit: 22 Monate / mit optionalem Einstiegsmodul 24 Monate
- Teilzeit: 34 Monate / mit optionalem Einstiegsmodul 36 Monate
- Eine UStd. (Unterrichtsstunde) umfasst 45 Minuten.

> Öffnungszeiten

Mo.-Fr.: 7:45 - 16:45 Uhr

> Start

Aktuelle Starttermine finden Sie im Einleger, im Übersichtsflyer und im Internet unter www.ial.de

Alle Marken und Warenzeichen sind Eigentum ihrer jeweiligen Inhaber und unterliegen den Schutzrechten der jeweiligen eingetragenen Eigentümer. Alle Angaben gelten für w/m/d gleichermaßen.